

Сделайте ваше посещение выставки максимально эффективным:

Выставка BeautyExpo Kyrgyzstan 2021 позволит:





- решить большое количество как коммерческих, так и маркетинговых бизнес-задач одновременно;
- оценить положение дел и тенденции отрасли;
- установить полезные и нужные новые деловые контакты и укрепить связь с уже состоявшимися партнерами.

Что необходимо сделать до выставки:

- Если вы приезжаете на выставку из другого города или страны, то заранее позаботьтесь о покупке авиабилетов, бронировании гостиницы. Чем ближе дата мероприятия, тем выше будут цены на данные услуги. В ближайших гостиницах к выставочной площадке мест может уже не быть. На сайте вы можете ознакомиться [со списком рекомендуемых отелей](#) либо самостоятельно выбрать место проживания в г. Бишкек;
- [Регистрируйтесь](#) на выставку онлайн, чтобы не тратить время для получения пропуска. Онлайн-регистрация будет открыта 30 сентября, пройдя онлайн регистрацию вам на почту придет электронный пригласительный билет;
- Добавьте дату выставки в свой календарь, чтобы не пропустить событие;
- Определите, кого именно вы хотите отправить на выставку. Каждый сотрудник должен решать свои вопросы. Мастер салона решает свои задачи, менеджер по закупкам решает другие задачи, а коммерческий директор – свои. Рекомендуем отправлять на выставку 3-4 человека. Все, конечно, зависит от того, какие именно задачи вы планируете решить с помощью выставки;
- Поставьте четкие реалистичные задачи: ознакомиться с новинками отрасли, изучить тенденции рынка, провести сравнительный анализ, установить контакт с определенными компаниями; посетить мастер-класс или семинар;
- Заранее ознакомьтесь [со списком экспонентов](#) на сайте выставки;
- Изучите перечень. Составьте списки компаний:
 - ✓ с которыми эффективнее всего будет встретиться в первую очередь, чтобы предметно обсудить сотрудничество на ближайшее время
 - ✓ с кем было бы полезно встретиться и познакомиться для налаживания контакта на будущее
 - ✓ с кем вы уже в тесном контакте для поддержания партнерских отношений.

Таким образом, вам будет легче расставить приоритеты при планировании посещения стендов и иметь запасной план, если в данный момент все менеджеры заняты на стенде.

- Изучите [деловую программу](#) выставки и зарегистрируйтесь на интересующие вас мероприятия. Заранее вам придут извещения о начале, чтобы вы их не пропустили;
- Подпишитесь на новостные рассылки выставки, чтобы всегда быть в курсе актуальных событий;

- Подпишитесь на соц. сети выставки. Это лучший способ оперативно получать самую актуальную информацию;    

- Очень важный момент – возьмите с запасом визитные карточки;

- Запланируйте, как вам удобнее добраться до выставочной площадки. Если поедете на машине, посмотрите возможные варианты парковки. [Схема проезда.](#)

На самой выставке:

- Удостоверьтесь, что вы хорошо себя чувствуете и у вас нет температуры. Наденьте маску и перчатки, чтобы обезопасить себя и других;

- Приходите на выставку к открытию, к 10 утра, чтобы попасть в удачное время для переговоров. После выставки: Обязательно свяжитесь с представителями тех компаний, с которыми удалось провести переговоры, поблагодарите за встречу и выразите желание сотрудничать в дальнейшем. [Время работы выставки.](#)

Если у вас будут совместные фотографии - отправьте вместе с письмом. Так будет легче вас вспомнить. С теми компаниями, с кем обсудить возможное сотрудничество не удалось на выставке, мы рекомендуем также отправить письмо или созвониться для того, чтобы выразить свой интерес к продукции. Хорошим поводом будет отметить красоту стенда или удобно представленный ассортимент, который вас заинтересовал.

Желаем вам успешного и продуктивного посещения выставки BeautyExpo Kyrgyzstan 2021!

С уважением, команда ViExpo